

Geiz ist geil, aber...

Der englische Schriftsteller, Maler, Kunsthistoriker und Sozialphilosoph John Ruskin hat im 19. Jahrhundert zur Höhe eines Preises einmal gesagt:

„Es gibt kaum etwas auf dieser Welt, das nicht irgendjemand ein wenig schlechter machen und etwas billiger verkaufen könnte, und die Menschen, die sich nur am Preis orientieren, werden die gerechte Beute solcher Machenschaften.“

Es ist unklug, zu viel zu bezahlen, aber es ist noch schlechter, zu wenig zu bezahlen. Wenn Sie zu viel bezahlen, verlieren Sie etwas Geld. Das ist alles. Wenn Sie dagegen zu wenig bezahlen, verlieren Sie manchmal alles, da der gekaufte Gegenstand die ihm zgedachte Aufgabe nicht erfüllen kann. Das Gesetz der Wirtschaft verbietet es, für wenig Geld viel Wert zu erhalten.

Nehmen Sie das niedrigste Angebot an, müssen Sie für das Risiko, das Sie eingehen etwas hinzurechnen. Und wenn Sie das tun, dann haben Sie auch genug Geld, um für etwas Besseres zu bezahlen."

Genauso verhält es sich auch mit der Preisfindung in unserer Steuerberatung. Sie werden im Zweifel immer jemanden finden, der Ihnen einen günstigeren Preis anbietet. Ob die Qualität der Arbeit dann genau so gut ist müssen Sie beurteilen.